

20. juni 2015

SKYDEBANEFORENINGEN DANMARK

Bestyrelsens beretning 2015

Indledning

2014 var et begivenhedsrigt år på alle områder i Skydebaneforeningen Danmark.

Først og fremmest fik vi lukket Strategi 2020 og sat nogle relativt ambitiøse mål for de næste 5 års arbejde med skydebaner i Danmark.

Skydebaneudvalget fik fordelt over 5 mio.kr. til meget forskellige projekter rundt i landet og vores to konsulenter fik færdiggjort første etape af kortlægningen af de indendørs skydefaciliteter.

Skyttebutikken fik nye ansigter og vi satte gang i en omfattende Turn-around. Vi kigger nu fremad og opad og har det faste mål igen at blive den foretrukne forhandler af skytte- og jagtudstyr i hele landet.

På Vingsted Skydebaner er der øget aktivitet, og vi er på vej med investeringsplaner, der for alvor kan gøre denne facilitet attraktiv for andre grupper end almindelig kendt skydeidræt og som kan skabe økonomi til at fastholde kvaliteten af dette fantastiske sted.

Skydebaneforeningen Danmark fik nyt logo, ny hjemmeside og ny webshop er på vej. Jeg mener, at vi nærmer os et mere tidsvarende og moderne ansigt udadtil. Nu mangler vi blot at udbrede signalet til alle vores meget forskellige interessenter.

Vi har sat gang i implementering af nyt økonomi-system, da det gamle AX04 var ved at være udtjent. Det er en øvelse som altid giver mig klamme håndflader, fordi man er inde og pille i hjertefunktionen af en organisation og forretning som vores. Vi har allieret os med gode konsulenter og en erfaren leverandør og vores medarbejdere gør en stor indsats i at få det til at lykkes. Men nemt er det ikke!

Strategi 2020

Strategi 2020 var igennem en lang fødselsproces. Den er relativt omfattende og ambitiøs og vi har måttet lade nogle af de senere strategiske målsætninger afvente konkrete resultatmål og handlinger. Dermed kan vi koncentrere os bedre om de første i rækken. Strategien omfatter 7 strategiske målsætninger og de 3 første med tilhørende handlingsplaner og resultatmål.

Kommunal Prioritering

Vi vil arbejde med at få øget kommunal fokus på skydefaciliteter rundt i landet. Kommunerne skal have øget kendskab til faciliteterne og anerkende det store arbejde og de muligheder, der er omkring dem. Dermed åbnes mulighed for større kommunal andel af de anlægs- og driftsmidler, der skal til for at sikre moderne skydebaneanlæg.

Jeg gentager helt sikkert mig selv – men det kan ikke siges for ofte: "Se nu at få lokale politikere og embedsmænd på besøg på jeres baner". Det betaler sig mange gange igen.

OG "Se nu at få lavet nogle seriøse ansøgninger til kommunens lokale- og facilitetspuljer" og send dem i god tid. Aflever dem helst personligt og følg dem op med invitationer til besøg på jeres baner.

Jeg har flere rigtig gode og sjove oplevelser ud af de kommunale besøg – frem for alt et billede af stor overraskelse over, hvad der gemmer sig bag volde og kældermure.

Det er et mål, at mindst 75% af alle 400 aktive skytteforeninger i Danmark har haft besøg af borgmester, kulturudvalgsformand eller lignende i 2020.

Det er også et mål, at kommunerne bidrager økonomisk til minimum halvdelen af alle anlægsprojekter vedr. skydebanefaciliteter i 2020.

I Skydebaneforeningen har vi fokus på at blive en anerkendt samarbejdspartner, når der planlægges og bygges nye faciliteter til idræt.

Vi vil rigtig gerne bidrage til udviklingsprojekter, der handler om, hvad arealerne på skydebanerne alternativt kan benyttes til, når der ikke skydes. Vi har i denne forbindelse etableret et rigtig godt samarbejde med "DGI Facilitets & Lokaludvikling" – det gamle "DGI Huse og Haller".

Det er et mål at skydning i 2020 bliver inddraget i mindst en tredjedel af alle udviklingsprocesser vedr. nybygning eller større ombygninger af idrætsfaciliteter i Danmark.

Det er også et mål, at Skydebaneforeningen i 2020 har udført rådgivningsprojekter i minimum 20 ud af 98 danske kommuner.

Kriterier for prioritering

Over de kommende år bliver vores økonomiske råderum mindre. Derfor bliver der behov for en hårdere prioritering af de tilskud og lån, vi kan give til skydebaner og foreninger rundt i landet. Vi arbejder med grundlaget for, at vi, i et tæt samarbejde med DGI Skydning, DGI landsdelene og kommunerne, kan foretage denne prioritering på det bedst mulige grundlag.

Vi tænker i et sæt af nye kriterier, hvor samarbejde mellem flere foreninger om fælles faciliteter, lokalt og kommunalt engagement, bredere anvendelighed samt geografisk beliggenhed bliver nogle af hovedelementerne.

Vi er oppe imod historie og tradition rundt omkring i foreningerne – men vi bliver tvunget til at tænke nyt og fælles, hvis vores faciliteter skal nå den ønskede kvalitet og kapacitet.

Jeg oplever dog en langsomt voksende erkendelse heraf og større lyst og vilje til samarbejde.

Så sent som i går havde vi møde med Danmarks Jægerforbund, der har præcis samme udfordringer, med rigtig mange små baner, med meget lille aktivitet. Der breder sig en erkendelse af, at vi bevæger os i retning af fælles skydebanecentre, der anvendes af flere foreninger og flere forskellige og utraditionelle aktiviteter i fællesskab.

Vi har kortlagt de indendørs skydebaner i hele landet. Der er udarbejdet en rapport og alle data er lagt i Skydebanedatabasen og derefter fordelt til landsdelene. Dermed er vores kendskab til de forskellige foreninger og faciliteter større end nogen sinde.

Kvaliteten af de indendørs skydebaner, var jeg inde på sidste år, og den skal jeg ikke dvæle så længe ved i dag – men jeg kan røbe, at der stadig er stor plads til forbedring, også selvom vi da har hjulpet et par projekter i gang i årets løb.

På dette sted skylder jeg en stor tak til Søren og Leif, der har kørt landet tyndt med konsulenttasken under armen. Leif skal også have stor tak for sit engagement i ved oplæg rundt i hele landet, at udbrede viden om skydebaner og de problematikker, der opstår ved manglende rengøring og ventilation.

Udvikling af samarbejdet med DGI

Strategien har også fokus på samarbejdet mellem Skydebaneforeningen Danmark og vores vigtigste allierede: DGI.

På landsplan er der regelmæssige møder mellem bestyrelsen i Skydebaneforeningen og DGI's landsudvalg for skydning. Tilsvarende deltager vores konsulenter i møder med DGI's landsdelskonsulenter for skydning.

Det er i den forbindelse et klart mål, at vi inden for et års tid har et tydeligt billede af, hvilke udviklingstiltag vi har, hver for sig, og hvordan vi kan understøtte disse tiltag på tværs.

Samarbejdet mellem DGI's landsdele og Skydebaneforeningen Danmark er centralt i forhold til realiseringen af Skydebaneforeningens vision og senere for prioriteringen mellem de projekter der sættes i gang i lokalområderne. Vi *behøver* landsdelsudvalgenes og konsulenternes konkrete detaljerede viden om potentialet i de foreninger, der søger. Også selvom det kan være svært at prioritere imellem sine egne.

At drive og vedligeholde en skydebane eller et skyttecenter kræver store omkostninger og det er de færreste steder, at pengeskabet står fyldt. Derfor er det for det første vigtigt at være flere om det (som tidligere nævnt), men også at betragte denne facilitet som en forretning, der skal have fokus på omsætning og indtjening. Hvordan bliver man mere kendt i lokalområdet og hvilke aktiviteter kan vi bruge faciliteterne til?

Det kræver stor kreativitet at udvikle aktivitetsniveauet, men jeg føler nok stadig, at det er historie og traditioner, der er den største barriere i at få flere alternative aktiviteter i gang. Hermed endnu en opfordring til at præsentere sine faciliteter for omverdenen og sætte gang i agility, mountainbike og lignende på 200m banerne rundt i landet.

Det er derfor et mål, at vi inden 12 måneder fra nu, har beskrevet en eller flere modeller for en økonomisk bæredygtig drift af skydefaciliteter.

Øvrige strategiske mål

Ud over de nævnte strategiske områder, handler strategien om styrket samarbejde med myndighederne, at udvikle eventkoncepter til brug for skydebaner og centre rundt i landet samt at liste muligheder for anvendelse af skydefaciliteter til alternative formål end de traditionelle. Dette i bestræbelserne på at kunne indrette fremtidige skydebaner optimalt.

Disse mål skal der opstilles handlingsplaner og resultatmål for i løbet af de kommende måneder.

Rådgivning og økonomisk støtte

Skydebaneforeningen fik givet tilsagn om over 5 mio.kr. i støtte til projekter rundt i hele landet. Det var meget forskellige projekter, der strækker sig fra helt nye 15 m baner, der erstatter gamle baner, som måtte nedlægges af forskellige årsager til mindre projekter om nye alarmsystemer og lignende.

Der har været en del renoveringsprojekter, hvor der etableres ny tidssvarende ventilation og rengøringsvenlige overflader. De projekter har vi været rigtig glade for. Det er projekter der direkte udspringer af Søren og Leifs besøg i forbindelse med kortlægningen.

Der har været miljømæssige projekter, som går på støjreduktion ved nye og højere volde. Vi har brugt rigtig mange ressourcer på støjberegninger ifm. miljøgodkendelser, hvilket er rigtig vigtigt, men også tidskrævende.

I den forbindelse arbejder vi med nye modeller for støjsluger på langdistancebaner. Vi undersøger løsninger, hvor udformning og materialevalg kan gøre disse sluger tilstrækkeligt effektive for mindre omkostninger. Udviklingsarbejdet har i nogen grad foregået sammen med Det frivillige Skyttervesen i Norge, der er et mulehår foran på dette område.

Endelig har der været en del etableringer af elektronisk markeringsanlæg på skydebaner. Min egen erfaring er, at disse anlæg bliver rigtig eftertragtede blandt medlemmerne og er med til at sikre fastholdelse af de aktive og forøgelse af aktiviteten.

Min konklusion er igen at tidsvarende, moderne og rene skydebaner er en væsentlig og nødvendig forudsætning for sikring af skydningens fremtid i Danmark.

Endnu engang en stor tak til Søren og Leif for et helt fantastisk stykke arbejde i denne forbindelse.

Leif har jo snart sidste regulære arbejdsdag i Skydebaneforeningen. Det er jo en hel epoke i Leifs liv og i Skyttehistorien i Danmark, der afsluttes – og så alligevel ikke helt – for heldigvis har Leif sagt ja til at tage endnu en tørn i Skydebaneudvalget, hvilket vi er dybt taknemmelige for. Den viden du besidder og det engagement du har lagt for dagen er helt fantastisk.

Jeg har også et behov for at sende en tak videre til de rigtig mange frivillige i skytteforeningerne rundt i landet, som har lagt et helt unikt engagement og hårdt arbejde i at forbedre faciliteterne for skydning.

Skyttebutikken

I Skyttebutikken har vi fået nye ansigter. Hans Madsen har afløst Henning Kristensen, og vi er i gang med en såkaldt "Turn-a-round". Lidt oprydning har skabt bedre plads på lageret – den snak havde vi sidste år på generalforsamlingen – og der arbejdes hårdt på at få de rigtige varer på hylderne og sikre en gennemskuelig prisstruktur til gavn for skytterne rundt i landet.

Vi er ikke helt på plads endnu, men målet er klart – vi vil være blandt de førende på dette marked og være den foretrukne leverandør til skytterne.

Vi er i samme forbindelse ramt på ammunitionsmarkedet af stigende priser og lange leveringstider. Det skal vi være de første til at beklage. Hans har lagt store kræfter i at forhandle de bedst mulige betingelser og arbejder konstant på at finde alternative leverandører. Følg med på hjemmesiden – for jeg tror, at der kommer til at ske nye og spændende ting i denne forbindelse.

Særligt på langdistance ammunition har vi været ramt af høje priser. Vi har en plan om, sammen med DGI Skydning, at gøre en særlig indsats for at understøtte denne aktivitet, der i flere år har været under et stort pres. Herunder at opbygge modeller for hjemmeladning og levering af udstyr og dele hertil.

Vi har opstillet et nyt tilbud på leverancer af ammunition direkte til foreningerne, hvor den gamle leverancemodel til landsdelene er afløst af en rabatstruktur som vi håber, er attraktiv for den enkelte forening. I den forbindelse skal jeg opfordre foreningerne til at gå sammen og bestille i fællesskab for at opnå de bedst mulige rabatter og leveringsbetingelser. Vær opmærksom på det når I bestiller.

Hele denne oprydning sammen med en ekstra løn til den gamle butiksledelse har sat bundlinjen i butikken under pres, hvilket Hans Henrik vil komme ind på under regnskabet. Jeg kan dog berolige med at vi allerede nu ser positive resultater i de sidste måneder.

Endelig skal jeg nævne, at vi arbejder på at kunne finde en samarbejdspartner på Sjælland, så det bliver muligt at hente varer eller prøve udstyr i den østlige del af landet.

Medarbejderne i butikken har lagt et kæmpe stykke arbejde i denne periode og det fortjener de en stor tak for.

Vingsted Skydebaner

Til slut skal jeg nævne Vingsted Skydebaner, hvor vi ser en stadig voksende aktivitet. Netto-omkostningen ved at drive banerne er stort set halveret, hvilket skyldes større omsætning af jagtskydninger og andre events, samt en omkostningsbevidsthed blandt medarbejdere og ledelse.

Det er vores faste intention at fastholde det meget store kvalitetsniveau på disse fantastiske faciliteter og at udvikle dem med nye aktiviteter.

Lige nu arbejdes der på en ny svinebane, der har været under planlægning længe og som er meget efterspurgt blandt jægerne. Vi arbejder på yderligere 2 investeringsprojekter: Dels en modernisering og udbygning af flugtskydningsområdet, hvor der viser sig en særlig stor interesse. Dels i en såkaldt skydebiograf, hvor der med rigtige våben monteret med laserkanon kan simuleres skydning i mange forskellige scenarier. Den giver mulighed for træning på traditionelle skydediscipliner, den giver mulighed for alle mulige events, og den giver mulighed for træning af jagt og flugtskytter inden de kommer ud på de rigtige baner og får skarp ammunition i kammeret.

Når vi fokuserer så meget på andre aktiviteter end de traditionelle DGI skydediscipliner, er det vigtigt at understrege, at det handler om at skabe det tilstrækkelige økonomiske grundlag for at kunne opretholde de bedst mulige faciliteter til skydning.

Stor tak til medarbejderne på banerne for at fastholde det store engagement i at skabe de helt rigtige forudsætninger for en stigende aktivitet i Vingsted.

TAK

Til allersidst vil jeg takke Hans Henrik Lamp for et godt samarbejde og for din store lyst og kreativitet i bestræbelserne på at udvikle facilitetsområdet i bred forstand.

Og en stor tak til mine kollegaer i bestyrelsen for samarbejdet i god og konstruktiv ånd.